

31 Aralık 2016 itibariyle Coface sonuçları: İşletme performansı ve “Fit to Win” programının planlar dahilinde ilerlemesi sektörde dünyanın en çevik ticari alacak sigortası kuruluşu haline gelme iddiamızı teyit ediyor

- **2016 MY işletme performansı kılavuz ile uyumlu**
 - 2015 MY ile karşılaştırıldığında yüzde 3,6'lık (FX hariç) düşüş ile 1 milyar 411 milyon € olarak gerçekleşen ciro geçmiş çeyreklerdeki eğilim ile uyumlu
 - Net hasar-prim oranı yüzde 65,5 ile hedef aralıkta
 - Sıkı harcama kontrolünün desteği ile, net maliyet oranı yüzde 31,9 olarak gerçekleşti
- **Fransız Devleti ihracat garantileri yönetim devri tamamlandı**
 - Ekipler (~250 TZE) ve BT sistemleri 2 Ocak 2017 itibariyle devredildi
- **Fit to Win programı uygulamaya girdi ve beklentiler doğrultusunda ilerliyor**
 - Risk ve maliyet önlemleri programlandığı gibi başlatıldı
 - İstişareler iyi bir şekilde ilerliyor
 - İlk faydalar gerçekleşiyor
- **2016 MY net geliri (grup payı) 41,5 milyon € olarak gerçekleşti**
 - 36,5 milyon €'luk Fransız Devleti garantileri ve Fit to Win tek seferlik getirileri dahil¹
- **Ödeme gücü oranı %150 ile hedef aralıkta²; önerilen kar payı³: hisse başına 0,13 €, 0,06 €'luk özel pay dahil**
- **2017 kılavuzu: Yüzde 61'in altında net hasar prim oranı**

Aksi belirtilmediği sürece, 2015 yılı 12 aylık döneme göre değişimler

Coface CEO'su Xavier Durand'ın görüşleri:

“2016 yılının ikinci yarısı Coface için bir dönüşümün başlangıcını ifade ediyor. 2016 yılı için 41,5 milyon €'luk bir net kâr kaydettik, Fransız Devleti adına yürüttüğümüz ihracat garantisini faaliyetinin devrini başarılı bir şekilde tamamladık ve şu anda uygulaması oldukça iyi bir şekilde ilerlemekte olan 3 yıllık stratejik planımız Fit to Win'i uygulamaya koyduk. 2016 yılının son çeyreğinde aynı zamanda planımızın başarısı için gerekli olan titiz değişim yönetimini yürütebilmek için üst düzey lider yönetici ekibimizin güçlendirilmesi çalışmamızı da tamamladık.

Fit to Win ile, RoATE (ortalama maddi özsermaye getirisi) oranımızı %9 veya daha yukarı bir seviyeye çıkaracak şekilde kendimizi konumlandırmayı hedefliyoruz. Ekonomiye hakim olan belirsizliğin bir geçiş yılı olacak 2017 yılında da kalkması beklenmiyor; 2017 yılında planımıza rehberlik eden stratejik önceliklerimizi uygulamaya devam edeceğiz: risk yönetiminizi ve risk bilgilerimizi güçlendireceğiz, operasyonel verimliliği sürdüreceğiz, müşteri hizmetlerimizi geliştireceğiz ve seçili büyüme stratejilerimizi uygulayacağız.”

¹ Fransız Devleti ihracat garantisini yönetim faaliyetinin devrinden 75,0 milyon € gelir elde edilmiş, 38,6 milyon € yeniden yapılandırma gideri yapılmış, 14,1 milyon € sosyal yardım karşılıkları serbest bırakılmış ve 5,1 milyon € aktüeryel oran değişiklikleri ile ilişkilendirilmiş ve vergi öncesi tutar toplam 55,6 milyon € olarak gerçekleşmiştir (bakınız 2016 MY mali tabloları Not 30); Vergi sonrası (%34,43 vergi oranı uygulanmıştır), bu kalemlerin 2016 MY net gelirine (grup payı) katkısı 36,5 milyon €'dur.

² Coface'in Ödeme Gücü II (Solvency-II) standart formülü yorumuna göre hesaplanmış tahmini karşılama oranı. Denetimden geçmemiş.

³ Hisse başına önerilen 0,13 €'luk kâr payı, 0,07 € normal kâr payından ve 0,06€'luk özel kâr payından oluşmaktadır; bu önerilen dağıtımlar 17 Mayıs 2017 tarihinde gerçekleştirilecek Genel Kurul da onaya tabidir.

31 Aralık 2016 itibariyle Temel Rakamlar

Coface SA Yönetim Kurulu 8 Şubat 2017 tarihinde gerçekleştirdiği toplantısında 2016 MY'na ait konsolide mali tabloları incelemiştir. Söz konusu tablolar Denetim Kurulu incelemesine tabiidir. Denetimden geçmemiş mali tablolardır; onaylanma sürecindedir.

Gelir tablosu kalemleri – milyon €	2015 MY	2016 MY	Değişim %	Değişim % FX hariç
Konsolide gelirler	1.489,5	1.411,3	(5,3)%	(3,6)%
Brüt kazanılmış primler	1.185,9	1.115,1	(6,0)%	(4,1)%
Reasürans sonrası sigortalama geliri	143,4	12,8	(91,1)%	
Giderler düşüldükten sonra yatırım geliri	53,1	48,0	(9,5)%	
Cari işletme geliri	196,5	60,9	(69,0)%	
Diğer işletme gelirleri ve giderleri Devlet garantileri yönetim devri ve 2016 yılındaki tek seferlik Fit to Win getirileri dah.	(4,2)	53,5		
İşletme geliri	192,3	114,4	(40,5)%	
Vergi	(48,8)	(48,1)		
Net sonuç (grup payı)	126,2	41,5	(67,1)%	(65,0)%
Temel oranlar				
Reasürans düşüldükten sonra hasar-prim oranı	52,5%	65,5%	+12,9 Puan	
Reasürans düşüldükten sonra maliyet oranı	30,5%	31,9%	+1,4 Puan	
Reasürans düşüldükten sonra bileşik oran	83,1%	97,4%	+14,3 Puan	
Bilanço kalemleri – milyon €				
	31/12/2015	31/12/2016		
Özsermaye (grup payı)	1.761,0	1.755,2	(0,3)%	

1. Ciro

Coface 2016 mali yılında, 2015 mali yılına göre yüzde 5,3'lük (FX hariç %3,6) bir düşüşle 1 milyar 411 milyon €'luk bir ciro kaydetmiştir.

Zayıflayan müşteri faaliyetinin ve özellikle Kuzey ve Batı Avrupa bölgelerinde bulunan olgunlaşmış pazarlarda devam etmekte olan yumuşak koşulların etkisiyle primler 2016 yılı boyunca sürekli bir eğilim takip etmiştir; ikinci etken aynı zamanda Fransız Devleti ihracat garantileri yönetim ücretindeki düşüşten de olumsuz etkilenmiştir.

Orta Avrupa'da, bölgedeki düşük hasar seviyeleri doğrultusunda hizmet gelirlerinin (alacak tahsilatı ücretleri), düşmesi ile birlikte ciro da azalmıştır (FX hariç %1.1).

Akdeniz ve Afrika bölgesinde, risk ortamının olumlu olduğu İspanya'daki prim geri ödemeleri ve İtalya'daki iyi ticari momentum dengesi sağlamıştır. Bölgedeki ciro 2015 yılına göre % 1,3 azalmıştır.

Kuzey Amerika'da, özellikle bazı küresel müşterilerin etkisiyle ciro %4,0 (FX hariç) artış kaydetmiştir.

Yükselen piyasalarda, kârlılığın yeniden tesis edilmesi bu yıl bir numaralı öncelik olmuştur. Asya'daki portföy düzeltmeleri gelir artışını olumsuz etkilerken (FX hariç %10,9), Latin Amerika'da bazı olumlu yeniden fiyatlandırmalar, ciroda artış kaydedilmesine yardımcı olmuştur (FX hariç +%9,0).

Faaliyet Cirosu, milyon €	2015 MY	2016 MY	Değişim %	Değişim % FX hariç
Batı Avrupa	363,3	327,2	(10,0)%	(8,4)%
Kuzey Avrupa	324,5	307,3	(5,3)%	(5,3)%
Akdeniz ve Afrika	340,3	331,9	(2,5)%	(1,3)%
Kuzey Amerika	131,3	136,1	+3,7%	+4,0%
Orta ve Doğu Avrupa	125,3	121,3	(3,2)%	(1,1)%
Asya – Pasifik	121,3	109,8	(9,5)%	(10,9)%
Latin Amerika	83,5	77,7	(6,9)%	+9,0%
Konsolide Faaliyet Cirosu	1.489,5	1.411,3	(5,3)%	(3,6)%

Asya dışında, yeni iş üretimi 139 milyon € ile 2015 yılına göre durağan kalmıştır. Coface'ın poliçe yenileme oranı 2015 yılına göre hafif bir iyileşmeyle ulaştığı yüzde 88,5 ile rekor seviyelere yakındır. Latin Amerika'daki bazı yeniden fiyatlandırma işlemlerinin etkisiyle, 2015 yılına göre fiyat erozyonu yavaşlamıştır (%1,7).

Prim artışının ana belirleyicilerinden birisi olan müşteri faaliyeti, bazı sektörlerdeki (metal, emtia, vs.) güçlü düşüşlerin etkisiyle bu yıl yavaşlamıştır. Ancak bu eğilim yıl sonuna doğru hafif bir iyileşme sergilemiştir.

2. Sonuçlar

- Bileşik oran

2016 MY için grubun net bileşik oranı %97,4 olarak gerçekleşmiştir.

(i) Hasar-prim oranı

Volatil ve riskli bir ortam karşısında, yükselen ülkelerdeki hasarlar Coface'in hasar-prim oranını etkilemiştir. Bu bölgelerde risklerimizin azaltılması amacıyla 2015 ve 2016 yılı boyunca önlemler alınmıştır ve bu önlemlerin etkilerinin kademeli olarak gerçekleşmesi beklenmektedir.

2016 yılının ikinci yarısında çeyrekler bazındaki eğilimler hasar-prim oranında iyileşmelere işaret etmiştir; bu eğilimde özellikle Latin Amerika belirleyici olurken, Asya'da hasar seviyeleri halen yüksektir. Grubun 2016 yılının üçüncü çeyreğinde yüzde 72,4 olan reasürans sonrası hasar-prim oranı dördüncü çeyrekte 4,4 puanlık düşüşle yüzde 67,9 olarak gerçekleşmiştir. 31 Aralık 2016 itibarıyla kaydedilen yüzde 65,5'lik hasar-prim oranı 2016 yılına ait hedef aralığı içerisindeydi.

(ii) Maliyet oranı

Coface, *Fit to Win* yatırım alanları dışında harcamalarını sıkı bir şekilde kontrol altında tutmaktadır. 31 Aralık 2015 itibarıyla 713 milyon € olan toplam giderler, 31 Aralık 2016 itibarıyla 699 milyon €'ya düşmüştür (dördüncü çeyrekteki 2,1 milyon €'luk *Fit to Win* kurulum maliyetleri dahil olmak üzere) (FX hariç yüzde 0,6 düşüş). 2016 MY için Grubun reasürans sonrası maliyet oranı yüzde 31,9 olarak gerçekleşmiştir.

- Finansal Gelir

Coface çeşitlendirilmiş ve proaktif bir yatırım stratejisi izlemektedir. Ancak, halihazırdaki düşük faiz ortamı getirileri baskılamaktadır. 2015 mali yılında 53,1 milyon € (bunun 4,5 milyon €'luk bölümü satışlardan elde edilen getiridir) olan finansal gelir⁴ Aralık 2016 itibarıyla 48 milyon € seviyesinde kalmıştır (bunun 3,5 milyon €'luk bölümü satışlardan elde edilen getiridir). Sermaye kazançları hariç muhasebe getirisi⁵, 2015 MY için yüzde 1,8 iken, 2016 MY için yüzde 1,6 olmuştur

- Faaliyet geliri ve net gelir

Faaliyet geliri 31 Aralık 2016 itibarıyla 114,4 milyon € olarak gerçekleşmiştir. Fransız Devleti ihracat garantisi yönetim faaliyetinin devrinden 75 milyon € gelir elde edilmiş, 38,6 milyon € yeniden yapılandırma gideri yapılmış, 14,1 milyon € sosyal yardım karşılıkları serbest bırakılmış ve 5,1 milyon € aktüeryel oran değişiklikleri ile ilişkilendirilmiş ve vergi öncesi tutar toplam 55,6 milyon € olarak gerçekleşmiştir (bakınız 2016 MY mali tabloları Not 30); Vergi sonrası (%34,43 vergi oranı uygulanmıştır), bu kalemlerin 2016 MY net gelirine (grup payı) katkısı 36,5 milyon €'dur.

Net gelir (grup payı) 41,5 milyon € seviyesinde gerçekleşmiş ve buna yukarıda belirtilen cari olmayan kalemler 36,5 milyon € katkıda bulunmuştur⁶.

⁴ Borçlanma maliyeti hariç olmak üzere giderler düşüldükten sonraki yatırım geliri. Getiriler (zararlar) konsolide olmayan bağlı ortaklıklara ve türevlere yapılan yatırımları içermemektedir.

⁵ Muhasebe kârlılık oranı ortalama yatırım portföyüne dayalı olarak hesaplanmaktadır.

⁶ Fransız Devleti ihracat garantisi yönetim faaliyetinin devrinden 75 milyon € gelir elde edilmiş, 38,6 milyon € yeniden yapılandırma gideri yapılmış, 14,1 milyon € sosyal yardım karşılıkları serbest bırakılmış ve 5,1 milyon € aktüeryel oran değişiklikleri ile ilişkilendirilmiş ve vergi öncesi tutar toplam 55,6 milyon € olarak gerçekleşmiştir (bakınız 2016 MY mali tabloları Not 30); Vergi sonrası (%34,43 vergi oranı uygulanmıştır), bu kalemlerin 2016 MY net gelirine (grup payı) katkısı 36,5 milyon €'dur.

2016 yılı için hisse başına 0,13 €'luk bir kar dağıtımı önerilecektir⁷. Daha önceki bildirimlerde duyurulduğu gibi, bu kar payı 0,07 €'luk normal kar payından (hisse başına 0,11 €'luk düzeltilmiş kazançla göre yüzde 62'lik bir ödeme payına karşılık gelmektedir)⁸ ve 0,06 €'luk özel kar payından oluşmaktadır.

3. Finansal Güç

31 Aralık 2016 itibariyle, UFRS esasına dayalı özsermaye (grup payı) 1 milyar 755,2 milyon €'dur (2015 yılı ile aynı seviyelerde kalmıştır). Özsermaye değişimi temel olarak 2015 mali yılı için hissedarlara ödenen 7,3 milyon €'luk kar dağıtımı ile dengelenen 41,5 milyon €'luk pozitif net gelirin ve satışa hazır finansal varlıkların yeniden değerlendirilmesindeki bir artışın sonucudur.

Ödeme Gücü-II (Solvency-II) olarak adlandırılan yeni düzenleyici çerçeve 1 Ocak 2016 tarihinde yürürlüğe girmiştir. Standart formüle dayalı olarak, sigorta ve faktoring riskini karşılamak için ihtiyaç duyulan zorunlu sermaye karşılama oranı 31 Aralık 2016 itibariyle %150⁹ ile güçlü bir seviyededir. Bu seviye, Grubun hedeflenen konfor seviyesi ile uyumludur ve Coface'ın bu yıl da önerildiği gibi düzeltilmiş kazancın yüzde 60'ının üzerinde uzun vadeli kar dağıtım politikasını teyit etmesine izin vermektedir.

Kredi derecelendirme kuruluşları Fitch ve Moody's 29 Eylül ve 28 Kasım 2016 tarihleri itibariyle Grubun kredi derecelendirme notlarını (IFS) sırasıyla AA- ve A2 (durağan görünüm) olarak teyit etmiştir.

4. Fit to Win Güncellemesi

Grup Eylül 2016'da *Fit to Win* isimli yeni stratejik planını uygulamaya koydu. Söz konusu strateji Coface'ı bir yandan sermaye açısından daha etkin bir iş modeline yönlendirirken aynı zamanda sektördeki en çevik küresel ticari alacak sigortası ortağı olarak konumlandırmayı amaçlamaktadır.

Fit to Win stratejisinin uygulaması şu anda planlandığı gibi ilerlemektedir.

- Risk yönetiminin ve bilgilerinin güçlendirilmesi

Risk yönetimini ve bilgilerini güçlendirmek için atılan adımlar özellikle yükselen piyasalarda olmak üzere iyi bir şekilde ilerlemektedir. Bu kapsamda, daha iyi bilgi yönetimi, sigortalama kılavuzlarının ve süreçlerinin iyileştirilmesi, ve özel üst düzey uzman destek ekibi oluşturulması gibi işe alımlar gerçekleştirilmiştir. Bu adımların etkilerinin uygulamadan sonraki iki yıl içerisinde tam olarak gerçekleşmesi beklenmektedir.

- Operasyonel verimliliğin ve müşteri hizmetlerinin iyileştirilmesi

Bu ikinci stratejik öncelik kapsamında, Coface kaynak kullanımı ve gayrimenkul optimizasyonu, organizasyon yapısının rasyonelleştirilmesi ve sosyal yardımların gözden geçirilmesi gibi alanlarda bazı girişimler başlatmıştır. Çalışma Konseyi istişareleri başlatılmıştır ve planlandığı gibi ilerlemektedir.

⁷ Önerilen kâr dağıtımları 17 Mayıs 2017 tarihinde gerçekleştirilecek Genel Kurulda onaya tabidir.

⁸ Düzeltilmiş kazançları hesaplamak için, aşağıdaki kalemler hesaplama dışında bırakılmıştır: devlet ihracat garantileri yönetiminin devrinden gelen 75 milyon €'lık kazanç ve 38,6 milyon €'luk yeniden yapılandırma masrafları, böylelikle 36,3 milyon €'luk toplam vergi öncesi tutar (bakınız 2016 MY mali tabloları Not 30);

Vergi sonrasında (%34,43 vergi oranı uygulanmıştır), bu kalemlerin 2016 MY net gelirin (Grup payı) katkısı 23,8 milyon € olmuştur.

⁹ Coface'ın Ödeme Gücü II (Solvency-II) standart formülü yorumuna göre hesaplanmış tahmini karşılama oranı. Denetimden geçmemiş.

Grubun müşteri hizmetlerini iyileştirmek ve verimliliğini arttırmak amacıyla teknoloji ve süreçlerini dönüşüme tabi tutabilmesi için, Fransız devleti ihracat garantileri faaliyetinin devri sonrasında tamamen cari olmayan gelirler ile finanse edilen yeniden yapılandırma maliyetleri ve yatırımları yapılması gerekecektir. Daha önce yayınlanan bildirimler doğrultusunda, 2016 yılı için 38,6 milyon €'luk yeniden yapılandırma maliyeti ve 2,1 milyon €'luk kurulum maliyeti muhasebeleştirilmiştir. 2017 yılı ve sonrasında, Coface bu giderlerin sırasıyla 21 milyon €, 6 milyon € ve 3 milyon € olarak gerçekleşmesini beklemektedir.

Bu işlemler sonucunda, Coface 2017 yılında 10 milyon €'luk ve 2018 yılında 30 milyon €'luk maliyet tasarrufu sağlamayı, böylelikle Fransız devleti ihracat garantileri faaliyetinin devrinden kaynaklı marj kaybını tamamen telafi etmeyi hedeflemektedir.

- Farklılaştırılmış büyüme stratejilerinin uygulanması

Değer yaratmaya büyümeden daha fazla öncelik veren ticari yaklaşımını her bir spesifik piyasaya / sektörel / müşteri profiline göre uyarlamaktadır. Bu Latin Amerika'da bazı yeniden fiyatlandırma ve Asya'da yeniden portföy yapılandırma eylemlerine dönüşmüştür. Verimliliğe ve yenilikçiliğe öncelik verilen olgunlaşmış piyasalarda, Coface müşteri ilişkileri ekiplerini ve süreçlerini güçlendirmektedir. Kısa süre önce Bank of China, Unicredit ve BPCE ile yeni ortaklık anlaşmaları imzalanmıştır.

- Sermaye yoğunluğunun azaltılması

%140-160 aralığının yukarılarında hedeflenen ödeme gücü oranının ve asgari tek A finansal güç notunun gösterdiği gibi, Coface güçlü sermaye pozisyonunu koruma konusunda kararlıdır.

Fit to Win stratejisi, bu temelleri tehlikeye atmaksızın, özellikle reasürans kullanımının artırılması yoluyla Coface'ın sermaye verimliliğini daha da iyileştirmenin yollarını tespit etmiştir. 1 Ocak 2017 tarihinden itibaren kotpar reasürans devir oranının yüzde 26'ya yükseltilmesi ile ilk adım başarılmıştır (2016 yılında %20 idi).

Bu reasürans devir oranı artışının sermaye ihtiyaçlarını kademeli olarak etkilemesi ve böylelikle *Fit to Win* stratejisinin döngü boyunca %9 veya üzeri RoATE oranına ulaşma hedefine katkıda bulunması beklenmektedir.

5. Görünüm

Coface tamamen *Fit to Win* stratejisinin uygulanması üzerine odaklanmıştır ve şu anda uygulamaya başladığımız girişimlerin etkilerinin kademeli olarak gerçekleşmeye başlaması beklenmektedir.

2017 yılında, önceliğimiz stratejik planımızı uygulamaya devam etmek ve aynı zamanda risk manzarasının gelişimini yakından izlemek olacaktır. Bu aşamada gözlenmeye başlayan iyileşmenin ilk işaretleri ile uyumlu olarak, 2017 yılında yüzde 61'in altında bir hasar-prim oranı öngörüyoruz. Halihazırda alınmış olan *Fit to Win* operasyonel verimlilik önlemlerinin faydalarını görmeye başlayacağımızı tahmin ediyoruz. Bu kapsamda 2017 için 10 milyon € maliyet tasarrufu sağlamayı planlıyoruz. Ayrıca yatırım ve yeniden yapılandırma ücretlerinin 21 milyon € olarak gerçekleşeceğini tahmin ediyoruz.

Konferans görüşme

8 Temmuz 2017 tarihinde Paris saati ile 18:00'da Coface'in 2016 MY sonuçlarını tartışmak amacıyla bir konferans görüşme gerçekleştirilecektir.

Konferans görüşmeye dahil olmak için: +33(0)1 70 77 09 41 (Fransa), +44 (0)20 3367 9456 (İngiltere), +1 855 402 77 63 (ABD) numaralarını arayabilirsiniz.

Sunum dosyasına <http://www.coface.com/Investors/Financial-reporting> adresinden ulaşılabilir.

Ek

Gelir Tablosu kalemleri – milyon €	2015				2016				2016 4.Ç – 2015 4.Ç %	% FX hariç
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4		
Konsolide gelirler	389,6	370,7	366,0	363,2	365,0	351,7	348,7	345,9	(4,8)%	(4,0)%
<i>Brüt kazanılmış primler</i>	306,9	296,1	291,1	291,8	288,5	277,2	275,8	273,6	(6,2)%	(5,4)%
Reasürans sonrası sigortalama geliri	49,7	27,9	38,5	27,4	26,5	2,4	(13,5)	-2,6	(109,5)%	
Giderler düşüldükten sonra yatırım geliri	13,0	15,2	12,3	12,6	10,8	13,8	18,5	4,9	(60,8)%	
Faaliyet geliri	60,5	42,1	49,9	39,8	36,3	15,5	4,5	58,1	+46,0%	
Net sonuç (grup payı)	40,3	25,8	32,2	28,0	22,3	3,3	(11,2)	27,1	(2,9)%	+0,4%
<i>Azınlık payı – tek seferlik ödeme</i>							(7,8)			
Kilit oranlar - %									2016 4.Ç - 2015 4.Ç	
Reasürans düşüldükten sonra hasar-prim oranı	49,8%	54,3%	53,5%	52,6%	55,0%	66,9%	72,4%	68,0%	+15,3 Puan	
Reasürans düşüldükten sonra maliyet oranı	27,7%	32,1%	28,1%	34,4%	32,0%	30,8%	33,0%	32,0%	(2,4) Puan	
Reasürans düşüldükten sonra bileşik oran	77,5%	86,4%	81,6%	87,0%	87,0%	97,7%	105,4%	100,0%	+12,9 Puan	

İRTİBAT

MEDYA İRTİBAT:

Leyla ZERGER SİDAL – T. +90 (212) 385
99 60 leyla.zerger@coface.com

2017 YILI MALİ TAKVİMİ 2017 (değişikliğe tabidir)

2017 1.Ç Sonuçları: 26 Nisan 2017, piyasa kapanışından sonra
Yıllık Genel Kurul Toplantısı: 17 Mayıs 2017
2017 Yılı 1. Yarı Sonuçları: 28 Temmuz 2017, piyasa kapanışından önce
2017 İlk 9 Ay Sonuçları: 25 Ekim 2017, piyasa kapanışından sonra

FİNANSAL BİLGİLER

Bu Basın Bülteni ve Coface SA'nın düzenlemeye tabi bilgilerine Grup web sitesinden ulaşabilirsiniz:

<http://www.coface.com/Investors>

Alternatif Performans Ölçütleri (APM) ile ilgili düzenlemeye tabi bilgiler için,
lütfen geçici ilk altı aylık finansal raporumuza bakınız

Ticari alacak (kredi) sigortası alanında dünyadaki en yaygın şirket olan Coface Grubu, firmalara hem iç pazar hem de ihracat müşterilerinden doğan alacaklarının ödenmeme (temerrüt) riskine karşı küresel çözümler sunmaktadır. Grup 2016 yılında 4.300 çalışanın desteği ile 1.411 milyon €'luk konsolide ciro açıklamıştır. Doğrudan veya dolaylı olarak 100 ülkede faaliyet gösteren Grup, 200'e yakın ülkedeki 50.000'in üzerinde şirketin ticaretini güvence altına almaktadır. Coface şirketlerin ödeme alışkanlıkları hakkındaki bilgi birikimine ve müşteriler ile borçluları en güncel şekilde izleyen 660 analistin ve risk değerlendirme uzmanının deneyimlerine dayalı olarak her üç ayda bir ülke risk değerlendirmeleri yayınlamaktadır.

www.coface.com.tr

Coface SA. is listed on Euronext Paris – Compartment A
ISIN: FR0010667147 / Ticker: COFA



SORUMLULUK REDDİ - Bu basın bülteninde yer alan belirli beyanlar, gelecekteki olaylar, eğilimler, projeler veya hedefler ile önemli ölçüde ilişkili tahminler içerebilir. Bu tahminler yapıları gereği tespit edilmiş veya edilmemiş riskler ve belirsizlikler içerirler ve gerçek sonuçlar ile bu beyanlarda belirtilen sonuçlar arasında önemli uyumsuzluklara yol açabilecek birçok faktörden etkilenebilirler. Coface Grubu'nun iş faaliyetlerini etkileyebilecek belirli önemli faktörlerin, risklerin ve belirsizlikleri bir açıklamasını elde etmek için, 13 Nisan 2016 tarihinde R.16-020 sayılı yazı ile AMF'ye sunulan Coface Grubu 2015 Tescil Dokümanının "Yönetim Kurulu Başkanı'nın kurumsal yönetim, iç kontrol ve risk yönetim prosedürleri ile ilgili raporu" başlıklı Bölüm 2.4'e ve "Başlıca risk faktörleri ve Grup bünyesinde nasıl yönetildikleri" başlıklı Bölüm 5'e bakınız. Coface Grubu bu tahminlere ilişkin herhangi bir güncelleme yayınlama ve gelecekte meydana gelebilecek olaylar veya başka koşullar ile ilgili yeni bilgiler sunma niyeti veya yükümlülüğü olmadığını beyan eder.