

Paris / Dubai, 16 Mayıs 2017

### **Yeni Coface Anketi BAE'deki petrol dışı özel sektör şirketleri arasında iyimserlik ortaya koyuyor**

- Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) şirketlerinin beklentileri temkinli bir şekilde olumlu.
- İhracatçı şirketlerin yüzde 43,5'i ve yurtiçi tedarikçilerin yüzde 42'si karlılığı artmasını bekliyor; sırasıyla yüzde 52,2'si ve yüzde 59'u ise satışlarda geçtiğimiz yıla göre artış olacağını öngörüyor. İhracatçı şirketlerin yüzde 39'u nakit akışlarında iyileşme bekliyor.
- BAE şirketlerinin vadesi geçmiş alacakları ve ödenmemiş faturaları toplam yıllık cironun tek haneli bir yüzdesini oluşturmuştur.
- Ticari alacak riski bilincinin artması ile birlikte şirket ödeme vadeleri uzamaktadır.
- Yurt içi tedarikçiler ekonomik yavaşlamadan ve sıkı likidite koşullarından ihracatçı şirketlere göre daha az etkileniyor.

Ticari alacak yönetimi çözümleri ve risk değerlendirme hizmetleri alanında dünya lideri olan Coface, BAE bölgesine ilişkin ilk Kredi Görüşü Anketinin sonuçlarını yayınladı. 11 farklı sektörde faaliyet gösteren 136 şirket arasında gerçekleştirilen anketin amacı, şirket ödemelerine ilişkin eğilimleri ve gelişmeleri anlamaktı.

Anket katılımcıları ödeme vadelerinin uzadığını bildirmiştir. Şirketler zayıflayan küresel ticaret ve sıkılaştıran likidite sebebiyle düşen satış hacimlerine ödemeleri erteleyerek cevap vermiştir. Ancak, bu uzayan ödeme vadelerine rağmen, katılımcıların çoğunluğu BAE ve Körfez İşbirliği Konseyi (GCC) bölgesinin gelecekteki ekonomik görünümü hakkında iyimserdir.

Coface Orta Doğu Ülkeleri CEO'su Massimo Falcioni anket ile ilgili olarak şunları söyledi: *"Bu anketin sonuçları, özellikle ekonominin yine yavaş yavaş hareketlenmeye başladığı, ve BAE'deki işletmelerin bu yıl rekabetçi kaldıraç etkilerini en üst düzeye çıkarmayı hedeflediği oldukça iyi bir zamanda ortaya çıkmıştır. BAE'nin çeşitlilik arz eden ekonomisi petrol fiyatlarındaki düşüşün etkilerinin yoğunluğunun azaltılmasına yardımcı olmuştur. 2017 yılında devam etmesi beklenen büyümede temel olarak petrol dışı dış ticaret, özel tüketim, turizm ve Dubai Expo 2020'ye yönelik yeni yatırımlar sürükleyici bir etkiye sahip olacaktır."*

Coface Orta Doğu Bölgesi Ekonomisti Seltem İyigün ise, bu konuda şunları belirtti: *"BAE ekonomisinin çeşitlilik arz eden yapısı, yurt içi tedarikçilerin dünya ticaretindeki zayıf toparlanmadan etkilenen ihracatçı şirketlere göre ekonomik yavaşlamadan ve sıkı likidite koşullarından daha az etkilenmesini sağlamıştır."*

### **Gelecek için umut vaat eden ekonomik görünüm**

Ankete göre, BAE ve GCC bölgesindeki şirketlerin çoğunluğu bölgenin gelecekteki ekonomik görünümü konusunda iyimserdir ve katılımcı şirketlerin yüzde 31'i son altı ay içerisinde satışlarında bir artış olduğunu bildirmiştir.

İhracatçı şirketlerin çoğunluğu gelecek perspektifleri konusunda temkinli bir olumlu görünüm paylaşmaktadır ve bu şirketlerin yüzde 43,5'i karlılıklarının artmasını, 52,2'si satışlarının yükselmesini ve yüzde 39'u nakit akışlarının iyileşmesini beklemektedir. Yurt içi tedarikçi şirketler arasında da beklentiler oldukça olumludur ve bu şirketlerin yüzde 42'si önümüzdeki altı aylık dönemde karlılıklarının orta veya yüksek düzeyde iyileşeceğini öngörürken, yüzde 59'u (özellikle inşaat, tarımsal gıda ve perakende sektöründeki şirketler) söz konusu dönemde satışlarında bir iyileşme olacağını tahmin etmektedir.

Coface'ın analizi GCC bölgesinin önde gelen ihracat bölgesi olacağını (cari satışlar bakımından en yüksek), onu MENA bölgesinin takip edeceğini ortaya koymaktadır. GCC bölgesindeki ekonomiler, ihracat pazarları Orta Doğu'daki en yüksek satış hacimlerini kaydetmeye devam ettiğinden dolayı bu yıl zorluklara cevap verebilmektedir. MENA bölgesinde ankete katılan şirketlerin yüzde 26'sı coğrafi yakınlık, kültürel benzerlikler ve ekonomik entegrasyon gibi avantajlardan dolayı GCC bölgesine ihracat yapmayı amaçlamaktadır.

Yeni turistik cazibe noktaları ve 2017 yılında inşaat sektörünü desteklemek için iyileştirilen mevzuat ve yapılan reformlar sayesinde, gayrimenkul sektöründe yeni fırsatların doğması beklenmektedir. Anket aynı zamanda ülkenin varlıklı tüketicilerden oluşan güçlü müşteri tabanı sayesinde perakende sektörünün de bazı fırsatlar sunabileceğini göstermektedir. Bununla birlikte, sıkı mali koşullar sebebiyle sektör halen aşağı yönlü bakılara tabidir.

Bu temkinli pozitif perspektifler doğrultusunda, şirketlerin yüzde 43'ü önümüzdeki altı aylık dönemde yeni personel işe alacağını belirtmiştir.

### **Ödenmemiş faturalar hakkında büyük riskler söz konusu değil**

BAE şirketleri –hem ihracatçılar hem de yurt içi tedarikçiler- ortalama vade sürelerinin 60 ile 90 gün arasında olduğunu, ödemelerdeki gecikmelerin ise ortalama 30 ile 60 gün arasında olduğunu bildirmiştir. İhracatçı şirketler arasında, 210 günü aşan bir ortalama ile en uzun ödeme gecikmesi yaşayan şirketler enerji sektöründeki şirketlerdir. Yurt içine faaliyet gösteren şirketler arasında, inşaat sektörü ortalama 97 gün ile en uzun ödeme vadesine sahiptir, ödemelerde yaşanan ortalama gecikme ise 93,1 gündür.

Katılımcılar ödenmeyen alacaklarının ana sebepleri olarak müşterilerinin yaşadığı finansal güçlükleri ve idari verimsizlikleri -alacak tahsilatı sürecindeki zayıflıklar gibi- belirtmiştir. Bunun sonucunda ödemelerde yaşanan gecikmeler şirketlerin yüzde 52'sinde likidite sıkışıklığına, yüzde 44'ünde ilave faiz maliyetine ve yüzde 42'sinde gelir kaybına yol açmaktadır.

Şirketlerin vadesi geçmiş alacakları ve ödenmemiş faturaları ortalama olarak toplam yıllık cironun tek haneli bir yüzdesini oluşturmuştur. İhracatçı şirketlerin çoğunluğu, vadesi geçmiş alacaklarının ve ödenmemiş faturalarının toplam yıllık cirolarının yüzde 2-5'ini oluşturduğunu belirtmiştir. Katılımcılar arasında yurt içinde faaliyet gösteren tedarikçilerin yüzde 18'i vadesi geçmiş alacaklarının ve ödenmemiş faturalarının toplam yıllık cirolarının yüzde 2'den azını oluşturduğunu belirtirken, yüzde 20'si cironun yüzde 5-10'unu oluşturduğunu, yüzde 16'sı ise cironun yüzde 20'sini oluşturduğunu belirtmiştir. Coface'ın deneyimleri, vade tarihinden itibaren altı aydan fazla geçmiş alacakların yüzde 80'inin hiç ödenmediğini göstermektedir.

Raporun vurguladığı önemli bir eğilim olarak, katılımcıların yüzde 52,2'si yurt dışındaki müşterilerin ortalama ödeme gecikmelerinin yurt içindeki müşterilere göre daha kötü olduğunu belirtmişlerdir. Bu durum dış pazarlardaki sıkı finansal koşulların bir göstergesidir.

**Şirketlerin ödeme deneyimleri: hem yurt içinde faaliyet gösteren şirketler hem de ihracatçı şirketler için ortalama vade süreleri 60 ile 90 gün arasındadır**

İhracatçı şirketlerin yarısından fazlası BAE'nin bölgedeki en iyi ödeme vadelerine sahip ülke olduğunu belirtirken, yüzde 36,8'i GCC bölgesinin tamamının en uzun vade sürelerine sahip bölge olduğunu belirtmiştir.

İhracatçılar için, son altı aylık dönemde en sık kaydedilen ödeme süreleri 60 gün (yüzde 39,1) ve 90 gün (yüzde 30,43) olmuştur. Katılımcıların neredeyse yüzde 35'i son altı aylık dönemdeki azami ödeme sürelerinin 120 gün olduğunu belirtirken, yüzde 26,1'i azami ödeme sürelerinin 180 gün veya üzeri olduğunu belirtmiştir (aşırı uzun vadesi geçmiş tutarlar).

**2016 yılında ekonomik faaliyet dalları bazındaki ortalama ödeme süreleri, İhracatçılar için (katılımcıların yüzdesi olarak)**

Ekonomik Faaliyet	30 Gün	60 Gün	90 Gün	120 Gün	120 Gün Üzeri
Tarımsal Gıda		%5	%10		
Otomotiv		%17	%17	%17	
Kimya			%14	%14	
İnşaat			%2		
Enerji	%11	%11			%11
BİT		%10		%10	
Metal	%7	%20	%13		
İlaç		%17			%17
Perakende		%7			

Kaynak: Coface Ödeme Anketi 2016

Yurt içi piyasa üzerinde odaklanan katılımcıların çoğunluğu (yüzde 61) son altı aydaki ortalama ödeme vadelerinin 60 ile 90 arasında değiştiğini bildirmiştir. Yurt içinde faaliyet gösteren şirketler tarafından müşterilerine sunulan azami ödeme vadeleri ihracatçı şirketlerin sundukları ödeme vadelerinden daha kısadır: bu şirketlerin sadece yüzde 27'si müşterilerine 120 günlük vade sunmuştur (ihracatçılar arasında bu oran yüzde 35'tir).

**2016 yılında ekonomik faaliyet dalları bazındaki ortalama ödeme süreleri,  
Yurt içi tedarikçiler için (katılımcıların yüzdesi olarak)**

Ekonomik Faaliyet	30 Gün	60 Gün	90 Gün	120 Gün	120 Gün Üzeri
Tarımsal Gıda	%25	%30	%25	%5	
Otomotiv	%17		%17	%17	
Kimya			%43	%29	
İnşaat	%2	%23	%28	%26	%19
Enerji	%22	%44			
BİT		%60	%10		%10
Metal		%27	%13	%20	
İlaç		%17	%17		%33
Perakende	%7	%27	%33	%20	%7
Taşımacılık		%50	%25	%25	

Yurt içinde faaliyet gösteren şirketler için, ortalama ödeme gecikmeleri ihracatçılara göre daha kısadır. Yurt içinde faaliyet gösteren şirketlerin yüzde 11'i 30 günün altında ortalama ödeme gecikmesi bildirirken (ihracatçılar için bu oran yüzde 9'dur), yüzde 29'u 30 – 60 gün arası ödeme gecikmesi (ihracatçılar için bu oran yüzde 48'dir) ve yüzde 27'si 60-90 gün arası ödeme gecikmesi bildirmiştir (ihracatçılar için bu oran yüzde 13'tür). Ankete katılan şirketlerin sadece yüzde 4'ü 210 günün üzerinde ortalama ödeme gecikmesi bildirmiştir (ihracatçılar için bu oran yüzde 9'dur).

**MEDYA İRTİBAT:**

Leyla ZERGER SIDAL – T. +90 (212) 385 99 60 [leyla.zerger@coface.com](mailto:leyla.zerger@coface.com)

Ticari alacak (kredi) sigortası alanında dünyadaki en yaygın şirket olan Coface Grubu, firmalara hem iç pazar hem de ihracat müşterilerinden doğan alacaklarının ödenmeme (temerrüt) riskine karşı küresel çözümler sunmaktadır. Grup 2016 yılında 4.300 çalışanının desteği ile 1.411 milyon €'luk konsolide ciro açıklamıştır. Doğrudan veya dolaylı olarak 100 ülkede faaliyet gösteren Grup, 200'e yakın ülkedeki 50.000'in üzerinde şirketin ticaretini güvence altına almaktadır. Coface şirketlerin ödeme alışkanlıkları hakkındaki bilgi birikimine ve müşteriler ile borçluları en güncel şekilde izleyen 660 analistin ve risk değerlendirme uzmanının deneyimlerine dayalı olarak her üç ayda bir ülke risk değerlendirmeleri yayınlamaktadır.

[www.coface.com.tr](http://www.coface.com.tr)



Coface SA. is listed on Euronext Paris – Compartment A  
ISIN: FR0010667147 / Ticker: COFA